

JERÔNIMOBRANDÃO

E-BOOK INTERATIVO • EMPREENDEDOR DO ALTO

3 PASSOS

PARA O PEQUENO
EMPREENDEDOR
COMEÇAR A CRESCER

Transforme o que você já tem em uma oportunidade de gerar renda, servir e prosperar com propósito.

COMEÇAR A JORNADA →



COMECE PEQUENO.
MAS COMECE HOJE.

UMA PALAVRA PARA QUEM ESTÁ COMEÇANDO

Talvez você tenha uma ideia, uma habilidade ou somente a necessidade de gerar renda. Não despreze os pequenos começos.

**TODO GRANDE PROJETO
COMEÇOU QUANDO ALGUÉM
DECIDIU DAR VALOR AO POUCO
QUE TINHA.**



O QUE VOCÊ VAI ENCONTRAR AQUI:

1

DESCOBRIR E VALIDAR

Transformar habilidade e observação em uma ideia útil.

2

CRIAR UMA OFERTA SIMPLES

Explicar com clareza o que você entrega e para quem.

3

COLOCAR EM MOVIMENTO

Executar um plano prático de sete dias.

✦

EXERCÍCIOS INTERATIVOS

Suas respostas ficam salvas neste dispositivo.



EMPREENDER É SERVIR

Um negócio começa quando aquilo que você sabe fazer encontra uma necessidade real de alguém. Empreender não é apenas vender: é observar, servir e entregar uma solução com amor.



HABILIDADE

Algo que você sabe ou pode aprender a fazer.



NECESSIDADE

Uma dificuldade real vivida por alguém.



SOLUÇÃO

Uma entrega útil, honesta e bem-feita.



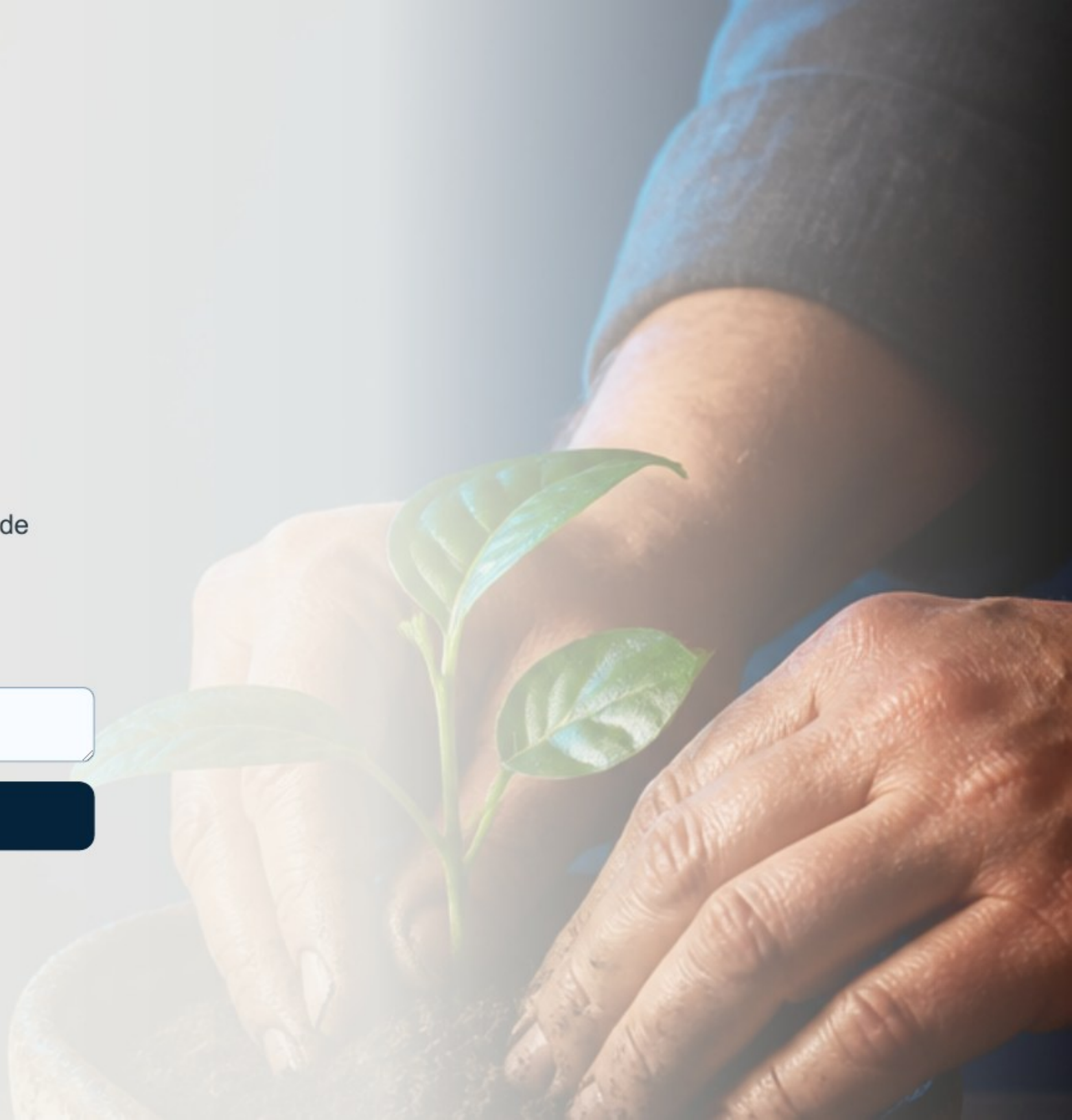
FAÇA O SEU MELHOR COM AMOR

O amor também aparece na pontualidade, no respeito, na honestidade e na qualidade. Quando você coloca verdade e cuidado no que entrega, o cliente percebe.

COMO O AMOR PODE APARECER NO SEU TRABALHO?

Ex.: ouvindo com atenção e cumprindo o combinado

Seu compromisso ficará registrado aqui.



A LEI DA SEMEADURA

Quem semeia cuidado colhe confiança. Quem semeia conhecimento colhe crescimento. Quem semeia oportunidades ajuda outras pessoas a prosperar.

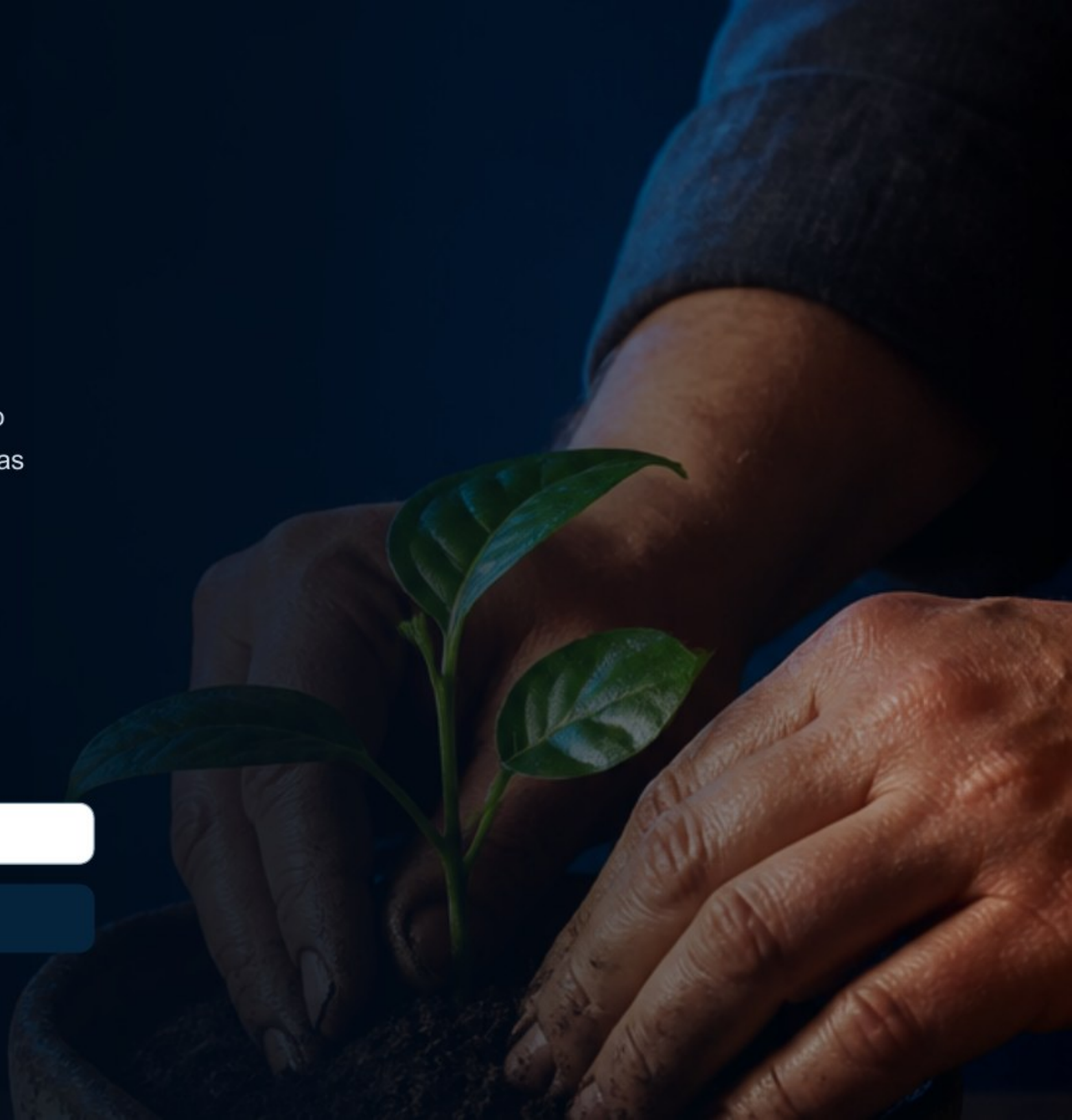
**QUANTO MAIS VALOR VOCÊ
SEMEIA, MAIORES SÃO AS
POSSIBILIDADES DE UMA BOA
COLHEITA.**

Cuidado

Conhecimento

Oportunidade

O que você decide semear hoje?



DESCUBRA E VALIDE SUA IDEIA

Pare de tentar adivinhar. Comece encontrando um problema real para resolver.

- ☐ O que eu **sei fazer bem**?
- ☐ Que **problema** vejo ao meu redor?
- ☐ Quem **precisa** dessa solução?
- ☐ Alguém **pagaria** para resolver esse problema?

UMA IDEIA NÃO PRECISA
COMEÇAR GENIAL.
PRECISA COMEÇAR ÚTIL.



COMECE PELO QUE VOCÊ JÁ TEM

Antes de procurar o que falta, reconheça os recursos que já estão ao seu alcance.

HABILIDADE 1

HABILIDADE 2

RECURSO DISPONÍVEL

Você já tem um ponto de partida.



ENCONTRE UM PROBLEMA REAL

As melhores ideias também nascem da observação. Preste atenção nas dificuldades que se repetem na família, no bairro, na igreja, na comunidade ou no trabalho.

QUAIS PROBLEMAS VOCÊ PERCEBE?

Registre até três situações que precisam de solução

Não procure um problema gigantesco. Procure algo específico que você possa começar a resolver.



PROBLEMA → PESSOA → SOLUÇÃO

Sua ideia ganha força quando você consegue explicar esta sequência com simplicidade.

PROBLEMA



PESSOA



SOLUÇÃO

Preencha os campos para formar sua primeira hipótese de negócio.



TESTE ANTES DE INVESTIR

Você não precisa criar tudo primeiro. Converse com cinco pessoas, apresente uma versão simples e descubra se existe interesse real.

☐ Conversa 1 realizada

☐ Conversa 2 realizada

☐ Conversa 3 realizada

☐ Conversa 4 realizada

☐ Conversa 5 realizada

0 de 5 conversas realizadas.



TRANSFORME A IDEIA EM UMA OFERTA SIMPLES

Uma boa ideia precisa ser compreendida. Se a pessoa não entende o que você oferece, dificilmente comprará.

1

PARA QUEM?

Escolha uma pessoa específica.

2

QUAL RESULTADO?

Mostre a mudança que você entrega.



CONSTRUA SUA PRIMEIRA OFERTA

Complete a frase. Ela não precisa ficar perfeita agora; precisa ficar clara.

EU AJUDO...

A ALCANÇAR...

POR MEIO DE...

Eu ajudo **[pessoa]** a alcançar **[resultado]** por meio de **[produto ou serviço]**.



COMECE PEQUENO. ENTREGUE MUITO BEM.

Você não precisa começar com loja, equipe ou grande investimento.
Escolha um formato simples e possível.

Uma encomenda

Um atendimento

Uma aula

Um serviço

Uma revenda

Um primeiro cliente

Qual será o formato do seu primeiro passo?



PREÇO COM CONSCIÊNCIA E DIGNIDADE

Cobrar corretamente permite continuar servindo, melhorar o trabalho e cumprir compromissos.

CUSTOS DIRETOS (R\$)

VALOR DO SEU TEMPO (R\$)

MARGEM DESEJADA (%)

Estimativa de preço inicial: **R\$ 0,00**

Estimativa educativa. Considere impostos, mercado e particularidades do seu negócio.



PARTILHAR TAMBÉM É PROSPERAR

Prosperidade não é acumular sozinho. É criar trabalho, compartilhar conhecimento, reconhecer colaboradores e abrir oportunidades.

Ensinar alguém

Indicar um trabalho

Dar uma oportunidade

Reconhecer
colaboradores

Partilhar resultados

Escolha uma forma concreta de praticar a economia de comunhão.



COLOQUE EM MOVIMENTO

O que transforma uma ideia não é somente o entusiasmo. É a ação constante, mesmo quando o começo ainda é pequeno.



FOCO

Uma prioridade de cada vez.



AÇÃO

Um passo real todos os dias.



CONSTÂNCIA

Continuar, aprender e ajustar.



SEU PLANO DE 7 DIAS

Marque cada avanço. O objetivo não é a perfeição; é criar movimento.

☐ Dia 1: Reconhecer uma habilidade

☐ Dia 2: Escolher um problema

☐ Dia 3: Definir uma pessoa

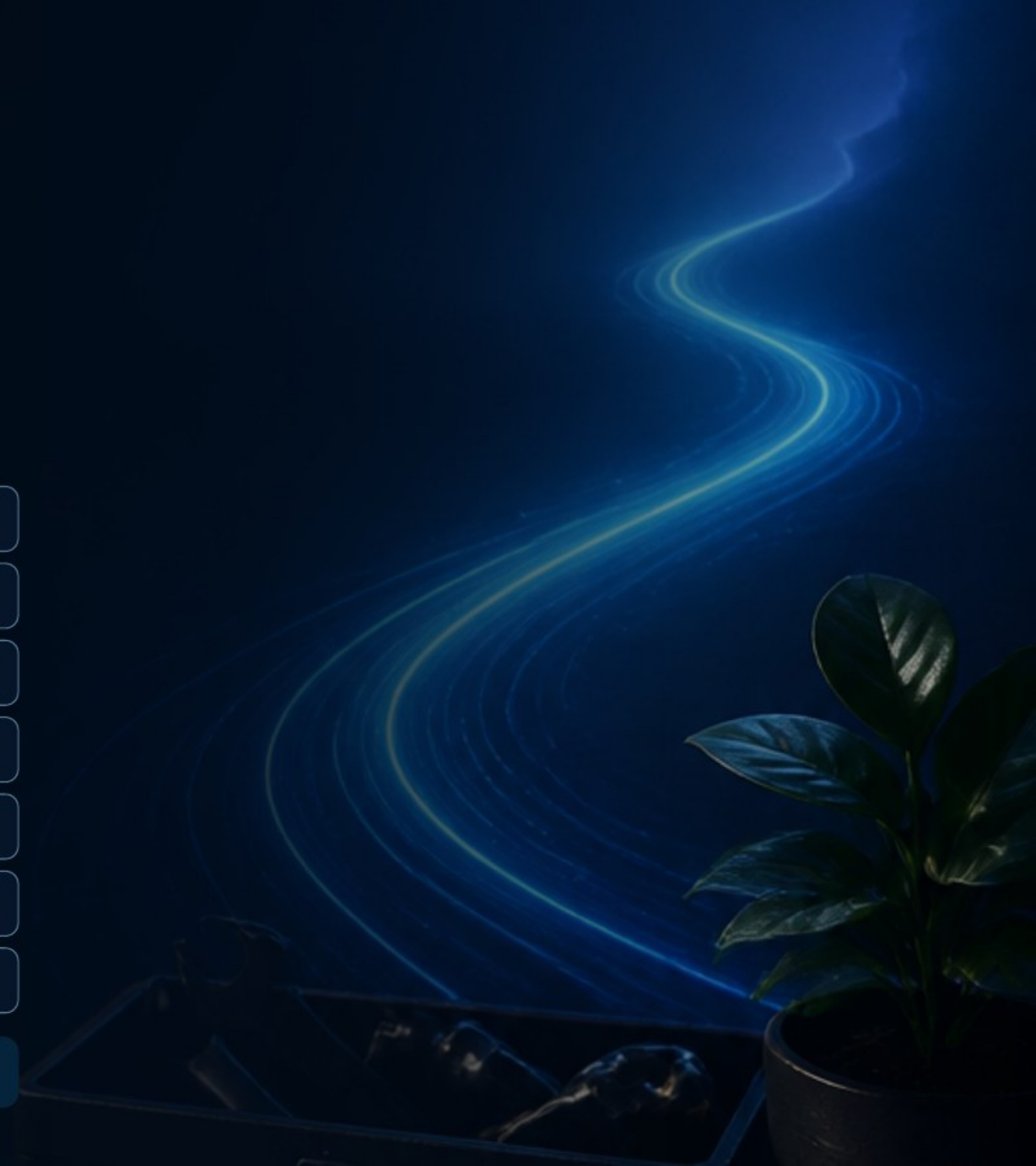
☐ Dia 4: Escrever a oferta

☐ Dia 5: Conversar com alguém

☐ Dia 6: Apresentar uma proposta

☐ Dia 7: Entregar, testar ou ajustar

0 de 7 dias concluídos.



QUANDO O MEDO APARECER

Você não precisa esperar o medo desaparecer. Precisa dar um passo que seja possível hoje.

Medo de falhar

Falta de dinheiro

Vergonha

Desorganização

Falta de conhecimento

Escolha o obstáculo que mais pesa hoje e receba uma ação prática.

**NÃO COMPARE O INÍCIO DA SUA
CAMINHADA COM O RESULTADO
DE QUEM ESTÁ **HÁ ANOS NA
ESTRADA.****



PLANO DE CRESCIMENTO

Receba direção, identidade e um plano para transformar sua ideia em um negócio mais claro, organizado e preparado para avançar.

✓ Desenvolvimento de logomarca

✓ Identidade visual

✓ Plano de marketing

✓ Plano de vendas

✓ Mentoria

R\$ **197**

Pagamento via Pix: (61) 99808-3377

QUERO CONTRATAR MEU PLANO →

COPIAR CHAVE PIX



CONTINUE SEMEANDO

Faça o seu melhor com amor. Sirva com verdade. Comece com o que você tem. Semeie todos os dias e permita que o seu trabalho se transforme em oportunidade para você e para outras pessoas.



MAXIMIZAR VENDAS

Aprofunde sua forma de apresentar ofertas, conversar com clientes e vender melhor.

[CONHECER O CURSO](#)

APOIE O PROJETO

O e-book é gratuito. Se puder, contribua voluntariamente com o desenvolvimento de pequenos empreendedores.

Pix: (61) 99808-3377

[COPIAR PIX](#)[BAIXAR GRATUITAMENTE](#)[RECOMEÇAR O E-BOOK](#)